

GUIA DO USUÁRIO NÃO ASSOCIADO

Índice:

- I. Acessos Livres ao Site.**
 - 1.1. Mapa do site.**
- II. Torne-se um associado**
 - 2.1. Plataforma**
 - 2.2. Corretor**

- III. Perfil do Segurador**
 - 3.1. Ace Seguros**
 - 3.2. Filosofia operacional da Administradora – “Empresa”**

- IV. Produtos Venda Rápido**
 - 4.1. Noções sobre Responsabilidade Civil**
 - 4.2. Noções sobre Seguro Transporte**

- V. Lista dos Parceiros Associados**
- VI. Campanhas de Vendas**
- VII. Notícias de interesse dos parceiros associados**
- VIII. Área Restrita E SENHA DE ACESSO**
- IX. Contato.**

I. ACESSOS LIVRE AO SITE

Através do [mapa do site](#) você tem um menu de temas que podem ser acessados, permitindo-lhe tomar conhecimento do nosso programa operacional de vendas.

II. TORNE-SE UM ASSOCIADO

Escolha um dos temas: **PLATAFORMA** ou **CORRETOR**, observando o seguinte:

2.1. Plataforma: Acesse o tema “**Plataforma**” esse acesso abrirá automaticamente a ficha cadastral. Preencha em todos os seus campos e encaminhe. Após o recebimento do cadastro a Socyal manterá contato viabilizando ou não os procedimentos operacionais seguintes.

2.2. CORRETORES: O corretor pode se tornar um associado de duas formas. A primeira é através de uma grade de Plataforma associada ao Programa Operacional da Socyal. Neste caso, o preenchimento e confecção cadastral devem ser providenciados através da Plataforma vinculada ao programa.

2.2.1. CORRETORES SEM VÍNCULO COM PLATAFORMA. Acesse o tema “Corretor”, preencha o cadastro que abrirá automaticamente e, aguarde a confirmação do seu registro.

III. PERFIL DO SEGURADOR

3.1. Acessando **Ace Seguros** você conhecerá sobre a Instituição Seguradora e garantidora do Programa de Vendas dos produtos Socyal.

3.2. Acessando o tema “**Empresa**” você conhecerá sobre a filosofia operacional da Administradora de Vendas dos produtos conveniados e garantidos pela Ace Seguros.

IV. PRODUTOS VENDA RÁPIDO

4.1. Aos nossos associados contarão com o mais rápido processo de vendas, operacionalmente, simplificadas, dentro da nossa filosofia “**CONTATOU! VENDEU!...**”. Sem burocracia administrativa e com enorme economia de tempo para apresentação do preço, proposta e finalização da venda.

4.1.1. O leque dos produtos de varejo abrange:

Ramo	Produto	Público Alvo
Multirriscos	Socyal Aeroempresa	Lojas de aeroporto e estações rodoviárias
idem	Farmabel	Farmácias, Drogarias, Lojas de Produtos de Toucador e Perfumes.
idem	Farmabel PLUS	É o mesmo produto Farmabel com as garantias para Roubo de Valores dentro do Estabelecimento e em Mãos de Portadores.
Idem	CONSTRUSEG	Destinado ao segmento de material de construção, ferragem e iluminação.
idem	CONSTRUSEG PLUS	É o mesmo produto CONSTRUSEG com as garantias de roubo de valores dentro do estabelecimento e em mãos de portadores
Idem	Shopping Center	Atende as Lojas de Shopping Center e Centros Comerciais com preços lineares independentes da atividade do lojista.

IV. PRODUTOS VENDA RÁPIDO

4.1. Os nossos associados contarão com o mais rápido processo de vendas, operacionalmente, simplificadas, dentro da nossa filosofia “**CONTATOU! VENDEU!...**”. Sem burocracia administrativa e com enorme economia de tempo para apresentação do preço, proposta e finalização da venda.

4.1.2. O leque dos produtos de outros produtos

Ramo	Produto	Público Alvo
Responsabilidade Civil	ACE D&A ELITE	Proteção para executivos e/ou sócios de empresas LTDA ou Sociedade Anônima
Transporte	Nacional – Exportação e Exportação	Importadores, Exportadores e Transportadoras.
Idem	Exportação de Mármore e Granitos	Específico para os exportadores e importadores de mármore e granitos.
Multirriscos	Socyal-Posto de Gasolina	Específico para Postos da Petrobrás

4.1.3. Sistema de Vendas – Informação Geral

Sendo um associado da Socyal você terá duas grandes vantagens inicialmente:

Primeira: Os nossos produtos contam com a garantia de uma das maiores organizações seguradora do mercado mundial.

Segunda: Com o nosso sistema de venda on line é tudo muito rápido. Para os produtos multirriscos você disporá de várias opções

para vender. Quando você se tornar um associado terá acesso ao sistema e poderá medir em pouco tempo a sua produtividade.

V. Diversos

Os temas “**PARCEIROS ASSOCIADOS, CAMPANHAS DE VENDAS, NOTÍCIAS**” São páginas de serviços ainda em acabamento e estarão disponíveis gradativamente.

VIII. AREA RESTRITA

Esta área está acessível somente para os nossos associados. Quando você se torna um parceiro, são fornecidos um login e senha.

8.1. Na área restrita você tem acesso a:

- Sistema de treinamento dos produtos comercializados
- Questionários e propostas necessárias para o sistema de venda rápida
- Tabelas prontas para venda
- Tabelas de uso on-line
- Acesso às campanhas
- Acesso atualizado do seu volume de vendas
- Serviços informativos de emissões e cronograma do pagamento de comissões.
- Outros serviços importantes.

IX. Contatos

Acesse a página e preencha os dados e informe o assunto ou relate sobre o pedido de informação.